

Itinéraire pédagogique / Contenu

- 1ère JOURNÉE** : Comportements types, magie et persuasion 7h
2ème JOURNÉE : Comportements types, créativité et conviction 7h

Moyens techniques et pédagogiques

- Salle de formation équipée de tables, chaises, caméra et paper-board
- Documents pédagogiques (apports théoriques, outils et exercices) regroupés dans un classeur remis à chaque participant, techniques d'illusion

Moyens d'encadrement

Sandrine ESTEREZ,

Gérante du cabinet Ranger Consultants / Vivance Formations

- Titulaire d'un BTS forces de ventes
- 20 ans d'expérience dans les systèmes de management
- Consultante, formatrice depuis 2007

Co-animateur : **Tony CORGANN** illusionniste

Moyens permettant le suivi et l'appréciation des résultats

- Feuilles de présences signées des stagiaires et du formateur par demi-journée
- Evaluation / questionnaire de satisfaction / certificat de réalisation

Organisation et fonctionnement

- **Type de formation** : action de formation
- **Durée totale** : 2 journées de 7h soit 14h
- **Nombre de participants** : 5 à 8

Coût global

Pour une durée de 2 jours en Inter - Entreprise :

1 016 €HT soit 1 219,20€ TTC / PERSONNE

REPARTITION

Coût pédagogique : 920€ HT soit 1 104€ TTC

Frais de formateur : frais animateur + location de salle

fixés forfaitairement à 60€ HT soit 72€ TTC

Frais de repas et de pauses des participants : 30€ HT soit 36€ TTC

(Si hébergement, l'Entreprise négocie directement avec l'hôtel.)

Pour une durée de 2 jours en intra- Entreprise : **3 600 €HT soit 4 320 €TTC***

1 800 €HT soit 2 160€ TTC / JOUR

*Hors location de salle et frais de repas

Contact Ranger Consultants

Vivance Formations

Sandrine ESTEREZ- 05 46 44 96 77

sandrine@groupe-vivance.com

Public

- Dirigeants
- Personnels d'encadrement
- Toute personne en lien avec les clients/fournisseurs

Prérequis

- Avoir suivi l'un des cursus
- Professionaliser l'art de manager par la communication objective ou Professionaliser l'art de négocier par la communication objective ou Professionaliser la communication objective

Objectifs pédagogiques

- Professionaliser la communication
- Faire passer un message clair
- Exprimer des consignes sans imposer : suggérer
- Identifier l'importance de la gestuelle et de la posture
- Se positionner dans son message
- Appliquer les outils permettant d'être dans sa responsabilité
- Créer et innover
- Identifier l'impact de notre message
- Gérer les objections
- Anticiper ses actions
- Développer la communication de groupe

Lieux, dates, horaires

Dates : A DEFINIR

Lieux : A DEFINIR

Horaires : 8h45 / 12h45 – 14h / 17h (soit 7h/jour)

Accessibilité aux personnes handicapées

Ranger Consultants peut proposer des aménagements techniques, organisationnels et pédagogiques pour répondre aux besoins particuliers de personnes en situation de handicap.

99% de nos stagiaires satisfaits, 100% recommandent nos formations*

*Source issue des évaluations de 242 stagiaires