

FICHE FORMATION : PROFESSIONNALISER VOTRE POSITIONNEMENT ET VOTRE FORCE DE PERSUASION

Inter ou intra-entreprise

Itinéraire pédagogique / Contenu

1ère JOURNÉE : Comportements types, magie et persuasion 7h

2ème JOURNÉE : Comportements types, créativité et conviction 7h

Moyens techniques et pédagogiques

- Formation en présentiel
- Salle de formation équipée Tables en U, chaises, paper board, supports papier des documents pédagogiques, classeur, connexion wifi, vidéo projecteur
- Documents pédagogiques (apports théoriques, outils et exercices) regroupés dans un classeur remis à chaque participant, techniques d'illusion

Moyens d'encadrement

Arnaud Martinet, formateur

Co- Gérant du cabinet Ranger Consultants / Vivance Formations

- 15 ans de management commercial et animation réseau
- Certificat master coach international
- Certification Institut français de la sophrologie
- Certification Formateur professionnel

Co-animateur : **Tony CORGANN** illusionniste

Moyens permettant le suivi et l'appréciation des résultats

- Feuilles de présences signées des stagiaires et du formateur par demi-journée
- Evaluation / questionnaire de satisfaction / test de validation des acquis / certificat de réalisation

Organisation et fonctionnement

- **Type de formation** : action de formation
- **Durée totale** : 2 journées de 7h soit 14h
- **Nombre de participants** : 5 à 8

Coût global

Pour une durée de 2 jours en Inter - Entreprise :

1 016 €HT soit 1 219,20€ TTC / PERSONNE

REPARTITION

Coût pédagogique : 920€ HT soit 1 104€ TTC

Frais de formateur : frais animateur + location de salle fixés forfaitairement à 60€ HT soit 72€ TTC

Frais de repas et de pauses des participants : 30€ HT soit 36€ TTC

(Si hébergement, l'Entreprise négocie directement avec l'hôtel.)

Pour une durée de 2 jours en intra- Entreprise : **3 600 €HT soit 4 320 €TTC***

1 800 €HT soit 2 160€ TTC / JOUR

**Hors location de salle et frais de repas*

Nouvelle Formation 2021 – Statistique bientôt disponible

RANGER CONSULTANTS VIVANCE FORMATIONS

Modalités d'accès

Nous contacter au **05 46 44 96 77** ou par mail à **sandrine@groupe-vivance.com**

Public

- Dirigeants
- Personnels d'encadrement
- Toute personne en lien avec les clients/fournisseurs

Prérequis

- Avoir suivi l'un des cursus Professionnaliser l'art de manager par la communication objective ou Professionnaliser l'art de négocier par la communication objective ou Professionnaliser la communication objective

Objectifs opérationnels et évaluables

- Faire passer un message clair
- Exprimer des consignes sans imposer : suggérer
- Anticiper ses actions : identifier l'impact de notre message

Lieux, dates, horaires

Dates Inter-entreprises

1ère session : A définir

2ème session :

- au plus tard 2 mois après la 1ère session

Lieu Inter-entreprise : HOTEL IBIS – Avenue de la Falaise – Chatelaillon Plage (17 340)

Dates Intra-entreprise

Sous un délai de 2 mois / Sur demande

Lieu Intra-entreprise :

A définir avec l'entreprise

Lieux : HOTEL IBIS – Avenue de la Falaise – Chatelaillon Plage (17 340)

Horaires : 8h45 / 12h45 – 14h / 17h (soit 7h/jour)

Accessibilité aux personnes en situation de handicap :

Ranger Consultants peut proposer des aménagements techniques, organisationnels et pédagogiques pour répondre aux besoins particuliers de personnes en situation de handicap.